

加盟合作协议书

甲方：百校国际教育科技（北京）有限公司 申请人（乙方）：_____

甲方地址：北京朝阳建国路 88 号 C 座 18 层 乙方身份证号：_____

甲方代表：_____ 申请经营地：_____（城市，或省份名）

甲乙双方在自愿平等的基础上，经过协商一致后，签定以下相关协议：

前言：

一，适用本协议第一条中的 A 和 B 合作模式规定：

直辖市（暂不开放独家申请，也不开放分公司建设）

省会城市：加盟费为 60 万人民币每年；或缴纳押金为 60 万每年；

地级城市：加盟费为 40 万人民币每年；或缴纳押金为 40 万每年；

县级城市：加盟费为 20 万人民币每年；或缴纳押金为 20 万每年；

二，适用本协议第一条中 C 合作模式且乙方要求排他行授权的规定：

乙方一年内必须完成以下基本数目规定，如未完成基本数目，则甲方次年取消对乙方的排他性保护。

直辖市（暂不开放独家申请）

省会城市：项目总数为 80 人/年（不含冬夏令营和游学等短期项目）；

地级城市：项目总数为 50 人/年（不含冬夏令营和游学等短期项目）；

县级城市：项目总数为 30 人/年（不含冬夏令营和游学等短期项目）；

三，第一条中 C 合作模式且不排除他性授权（甲方将在乙方申请地区，发展不止一个代理商）

第一条 双方合作模式

双方每次签订该协议时，只能√选 ABC 里的一种模式：

A. 加盟合作，利润不分成

B. 押金加盟，利润分成

C. 品牌使用，项目代理

A. 合作模式介绍：

该模式下，经甲方授权，乙方在_____（地区名）成立_____（分支机构名），并以甲方名义在当地开展工作，办公地点及办公设备，工作人员等乙方自行解决。该合作模式，甲方可帮助乙方在申请地注册以百校国际 XXX 分公司形式，分公司法人由申请人担当。

同时，乙方缴纳“前言”对应的城市级别加盟费给甲方；该费用按年收取，甲方在合同期内或合同期满都不退还该款项；乙方在经营过程中，自负盈亏，甲方不分取任何利润。

B. 合作模式介绍:

该模式下,经甲方授权,乙方在_____ (地区名)成立_____ (分支机构名),并以甲方名义在当地开展工作,办公地点及办公设备,工作人员等乙方自行解决。该合作模式,甲方可帮助乙方在申请地注册分公司,分公司法人由申请人担当。

同时,乙方缴纳“前言”对应的城市级别押金给甲方;该费用一次性收取,甲方在合同期内不退还;乙方在合同期间,如没有违约(参见本协议第四条),押金到期后甲方全额退还;如果有违约,则押金不退。乙方在经营过程中,自负盈亏,甲方从乙方净利润里获得 50% 的利润分成。该分成费用可按季度或项目进行分成,约定条款可另行商议。

C. 合作模式介绍:

该模式下,经甲方授权,乙方在_____ (地区名)且_____ (排他性 或不排他性)以甲方名义在当地开展工作,办公地点及办公设备,工作人员等乙方自行解决。该合作模式,甲方不帮助乙方在申请地注册百校国际名义的分公司。乙方只能获得项目代理权限和授权书。

乙方作为甲方在申请地区的代理,如果不具备排他性,甲方可继续授权其他机构;如需独家授权,则每年必须完成“前言”规定的数量基本要求。

乙方在经营过程中,自负盈亏,甲方以代理商价格给乙方,乙方按照甲方要求统一定价,统一由甲方来操作项目的后期,乙方只负责招生。

第二条 甲方的权利和义务

- (1)甲方有权对乙方的经营业务和状况,定期或不定期询问和派人前往调查;
- (2)甲方有权对乙方的违约和违规行为,进行严肃处理;
- (3)当乙方超范围经营或有损甲方品牌时,甲方有权提前终止合作,收回授权;

第三条 乙方权利和义务

- (1) 乙方如选择合作模式 A,则必须及时缴纳加盟费或押金;加盟费在合作签订时缴纳第一年的,合作协议如超过 1 年,则加盟费按年收取,合作协议存续期内,每年该时间点缴纳下一年费用;逾期 15 天不缴纳的,视为乙方违约,单方面终止合作。若乙方选择合作模式 B,则签订协议时,一次性缴纳“前言”规定的押金。
- (2) 乙方在合同期内,必须遵守合约规定,不得与其他同类别的公司有项目合作,所有推广项目必须来自总部统一配发。
- (3) 乙方每次开公开课或讲座等需要甲方帮助设计项目运作,并外派专家或团队的,需提前 25 天申请,外派人员的差旅费由乙方负责。
- (4) 乙方只允许在授权的地区开展相关项目。跨地区经营原则上不允许。如遇特殊情况,双方可再商定。
- (5) 乙方以甲方的名义在当地开展工作必须遵纪守法,按照该协议条理开展工作,否则,撤销合作协议并追究法律责任。
- (6) 乙方可享受来自甲方的以下支持:

1. 品牌资源：享受百校国际品牌带来的影响力及连锁加盟体系，统一标识、统一形象、统一管理体系、统一运作模式等，还可联系国外院校和机构，参与主办有关大型推广活动。

2. 管理模式：甲方为乙方提供完善的管理系统及人事培训，传授学员招生，培训和材料组成的模式，更具号召性、权威性、系统性、科学性。

3. 协助运作：结合百校国际先进的培训认证模式及系统体系，甲方为乙方提供管理支持，指导并协助合作伙伴在所辖区域内的教育市场运作。

4. 市场支持：甲方将细分市场，保证乙方在申请地区的市场地位。结合百校国际遍及全国的营销网络，形式多样的市场活动，加强及扩大乙方的市场影响力。

5. 资料支持：甲方为乙方提供目前所有的项目以及宣传资料，帮助合作伙伴开拓培训市场，获取利润。各种项目的利润分成模式可再商议。

6. 信息支持：有专业部门收集国内外教育市场信息，综合分析提供给乙方，以便乙方随时掌握国内外教育流行动态、各类教育资讯。

7. 广告和平台支持：甲方可为乙方单独设立网站，提供空间和域名和网站技术支持，并在百校国际所有对外推广的宣传广告和网站上，标注乙方的地址和联系电话。

其他未尽事项，在不与以上内容矛盾基础上，可另行补充：_____

1. 本协议自甲乙双方签字盖章之日生效。

2. 本协议一式二份，甲乙双方各执一份，具有同等法律效力。

甲方（公章）：_____

乙方（公章）：_____

法定代表（签字）：_____

法定代表（签字）：_____

_____年___月___日

_____年___月___日